

# LAS CLAVES DEL EMPRENDIMIENTO

## CUESTIONES MERCANTILES

**Pedro José Ramos Cueto**



## 1.- RESPONSABILIDAD DEL EMPRENDEDOR

1.1.- Formas jurídicas de ejercicio del emprendimiento

1.2.- Deberes y responsabilidad de los administradores

## 2.- MECANISMOS ALTERNATIVOS DE FINANCIACIÓN Y PROTECCIÓN DEL EMPRENDEDOR



- ▣ Ley 14/2013, de 27 de septiembre, de apoyo a los emprendedores y su internacionalización. Objeto (Art. 1).
- ▣ Concepto jurídico de emprendedor (Art. 3 Ley 14/2013)
- ▣ Criterios de selección.- Coste y responsabilidad
- ▣ Persona física vs Persona jurídica

- ❑ Empresario individual (persona física)

- Requisitos

- Responsabilidad personal e ilimitada

- Limitaciones al patrimonio ganancial derivado del ejercicio del comercio

- ❑ Otras formas individuales

- Comunidad de bienes

- Emprendedor de responsabilidad limitada (Art. 8 Ley 14/2013, de 27 de septiembre)



- ❑ Sociedades mercantiles (Anónimas y Limitadas)
  - No responsabilidad de los socios (aportación)
  - Unipersonalidad
  
- ❑ Otras formas societarias
  - Sociedad civil
  - Sociedad colectiva/comanditaria
  - Agrupación de Interés Económico
  - Unión Temporal de Empresas
  - Cooperativas
  - Asociaciones/Fundaciones



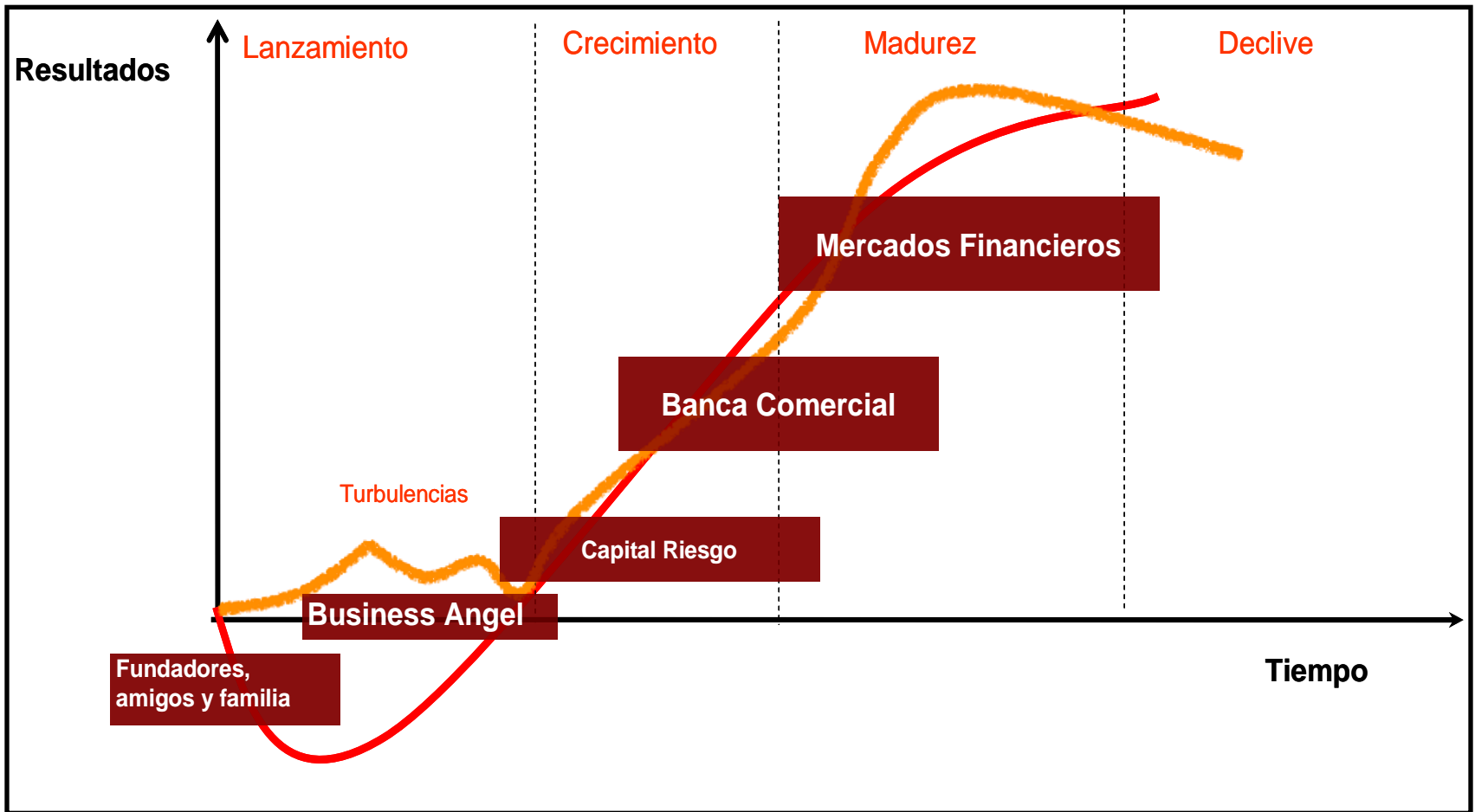
- ❑ El deber de diligencia: el “ordenado empresario”.
  - El deber de ejercer el cargo
  - El deber de informarse
  - El deber de la imparcialidad
  - La necesaria discrecionalidad de las decisiones empresariales
  
- ❑ El deber de lealtad: representante legal en defensa del interés social.
  - La prohibición de realizar transacciones con la sociedad.
  - La prohibición de explotar la posición de administrador.
  - La prohibición de aprovechar oportunidades de negocio.
  - La prohibición de competencia con la sociedad.





- Responsabilidad por incumplimiento de sus deberes
  - Incumplimiento
  - Daño
  - Relación causalidad
  
- Responsabilidad por no disolución
  - Causas de disolución
  - Remoción de las causas
  - Responsabilidad por deudas (sanción civil)
  
- Responsabilidad concursal, contable, tributaria, laboral y de Seguridad Social

## Posición según ciclo y resultado





## Ventajas



- Metodología en la toma de decisiones
- Selección y apoyo al Equipo Directivo
- Visión estratégica con el objeto de crear valor a medio plazo para el accionista
- Financiación
- Internacionalización



## Inconvenientes

- Difícil interlocución con el empresario industrial tradicional
- Harvard como modelo (control recurrente)
- La búsqueda de la rentabilidad “cortoplacista”



Pactos contractuales relevantes para el emprendedor

- Existencia de distintos tipos de socios
- Responsabilidad por pasivos y contingencias
- Pactos colaterales (dedicación exclusiva, no competencia...)
- Pertenencia al órgano de administración y veto
- Potenciación del derecho de información
- Compromiso de dividendos mínimos
- La Salida (con o sin bloqueo)

# Fin de la presentación

**Las claves del emprendimiento**  
**Cuestiones mercantiles**

Pedro José Ramos Cueto